

DewiBack Handels GmbH



DeWi Back ist ein Handels-, Produktions- und Dienstleistungsunternehmen für tiefgekühlte Backwaren mit Hauptsitz in Berlin und weiteren Niederlassungen in Rostock & Hamburg. Wir sind ein lebendiges Unternehmen mit flachen Hierarchien und derzeit ca. 450 Beschäftigten. Im Zuge unserer Expansion suchen wir Verstärkung für unser Team in Berlin.

Key Account Manager/in (m/w/d)

Deine Aufgaben

- Eigenständige und ergebnisverantwortliche Betreuung zugeordneter Kunden im Bereich Key Account, sowie Ausbau unseres Kundenstamms
- Gemeinsam mit deinem Team sorgst du für eine umfassende, professionelle Kundenbetreuung - von Produktneueinführungen über Aktionsvereinbarungen bis zum
- Abschluss von Jahresvereinbarungen

- konzeptionelle Vorbereitung und Umsetzung von Projekten und Verantwortung der Sicherstellung von kundenbezogenen Zielen hinsichtlich Volumen, Umsatz und Deckungsbeitrag
- Unterstützung bei der Entwicklung von Kunden- und Absatzkanalstrategien
- Mitarbeit bei der Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Potenzial- und Kundenzufriedenheitsanalyse sowie kundenorientierte Produktentwicklung
- Vertretung des Unternehmens bei Messen und Veranstaltungen
stetige Marktbeobachtung innerhalb der Handelslandschaft und des Wettbewerbsumfelds zur Entwicklung konzeptioneller Vermarktungsansätze
- Du führst Verhandlungen und Jahresgespräche und trägst aktiv zur Erweiterung unseres Kundenportfolios bei
- Märkte und Trends hast du fest im Blick und erkennst neue Chancen sowie potenzielle Neukunden
- Du berichtest regelmäßig an die Geschäftsleitung und arbeitest eng mit deinem Team zusammen

Dein Profil

- eine abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studienabschluss der Betriebswirtschaftslehre mit Schwerpunkt Marketing / Vertrieb oder Erstausbildung oder Studium im Bereich Produktion, Produktentwicklung oder Qualität ergänzt durch kfm. Fachwissen
- mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position (vorzugsweise in der Backwarenbranche oder Lebensmittelindustrie)
- kommunikative und durchsetzungsstarke Persönlichkeit mit Verhandlungsstärke und ein ausgeprägtes analytisches Denkvermögen, ein Gespür für Zahlen sowie eine ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft und Führerschein der Klasse B

Was Dich erwartet

- Leistungsgerechte Vergütung
- Beteiligung am Unternehmenserfolg
- Flexible Arbeitszeiten
- Mitarbeitervorteile und -rabatte

- Geschäftsfahrzeug (auch zur privaten Nutzung)

Jetzt bewerben

Kontakt

Ansprechpartner: Sascha Bork

Tel.: 030/ 351935-230

E-Mail: s.bork@dewiback.de

Mach dir deinen eigenen Eindruck von Dewiback Handels GmbH auf <https://www.dewiback.de>